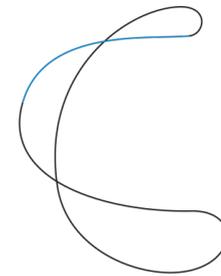


～WEB説明会～

令和2年度外部人材を活用した経営革新支援事業に関して



仙台市
SENDAI CITY



CIRCULATION

1. 経営革新支援事業に関して
2. 令和2年度外部人材を活用した経営革新支援事業に関して
3. プロシェアリングに関して
4. 本件事業の実施スケジュール、並びに応募方法

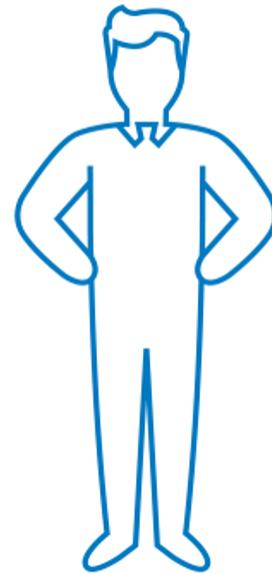
1. 経営革新支援事業に関して
2. 令和2年度外部人材を活用した経営革新支援事業に関して
3. プロシェアリングに関して
4. 本件事業の実施スケジュール、並びに応募方法

外部人材を活用した経営革新支援事業とは、外部のプロフェッショナル人材を活用し、中小企業の経営促進を行い、中小企業の成長支援を促進する事業です。



外部のプロフェッショナル人材とは、企業がかかえる様々な課題を解決し、経営支援できるビジネススキルを持つ、おおよそ年収1,500万円超の優秀な人材。

プロフェッショナル人材



資金調達

経営戦略立案

M&A

新規事業

現場改善

人事

デジタルトランス
フォーメーション

サプライ
チェーン

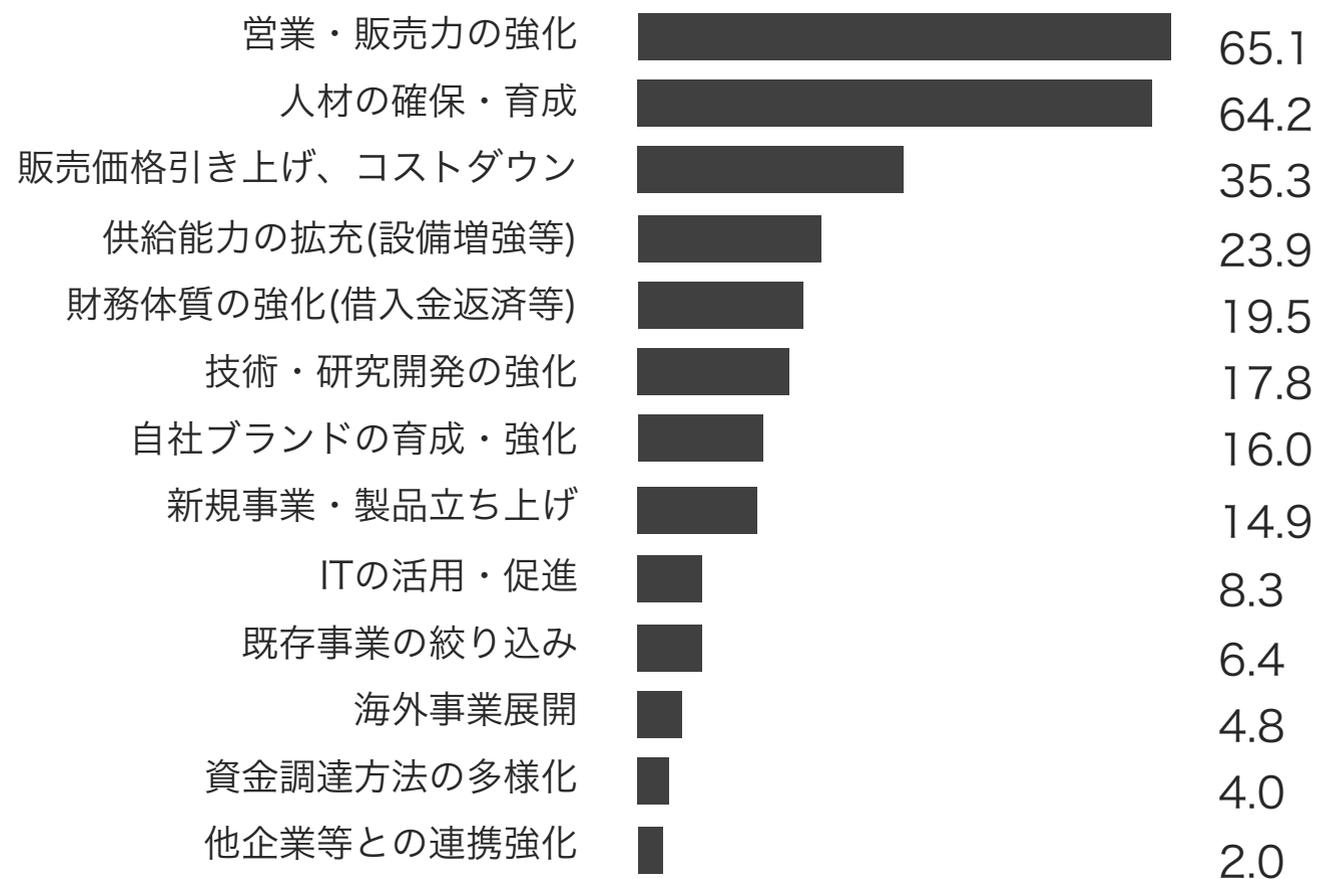
海外展開

マーケティング

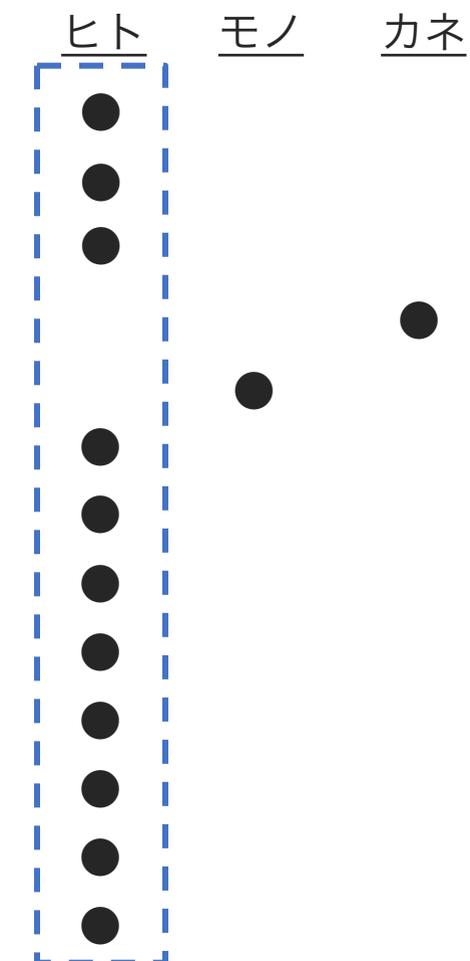
PR・広報

企業成長を実現する上では、ヒトの経営資源は必要不可欠。

経営基盤の強化に向けて注力する分野 (N=544)



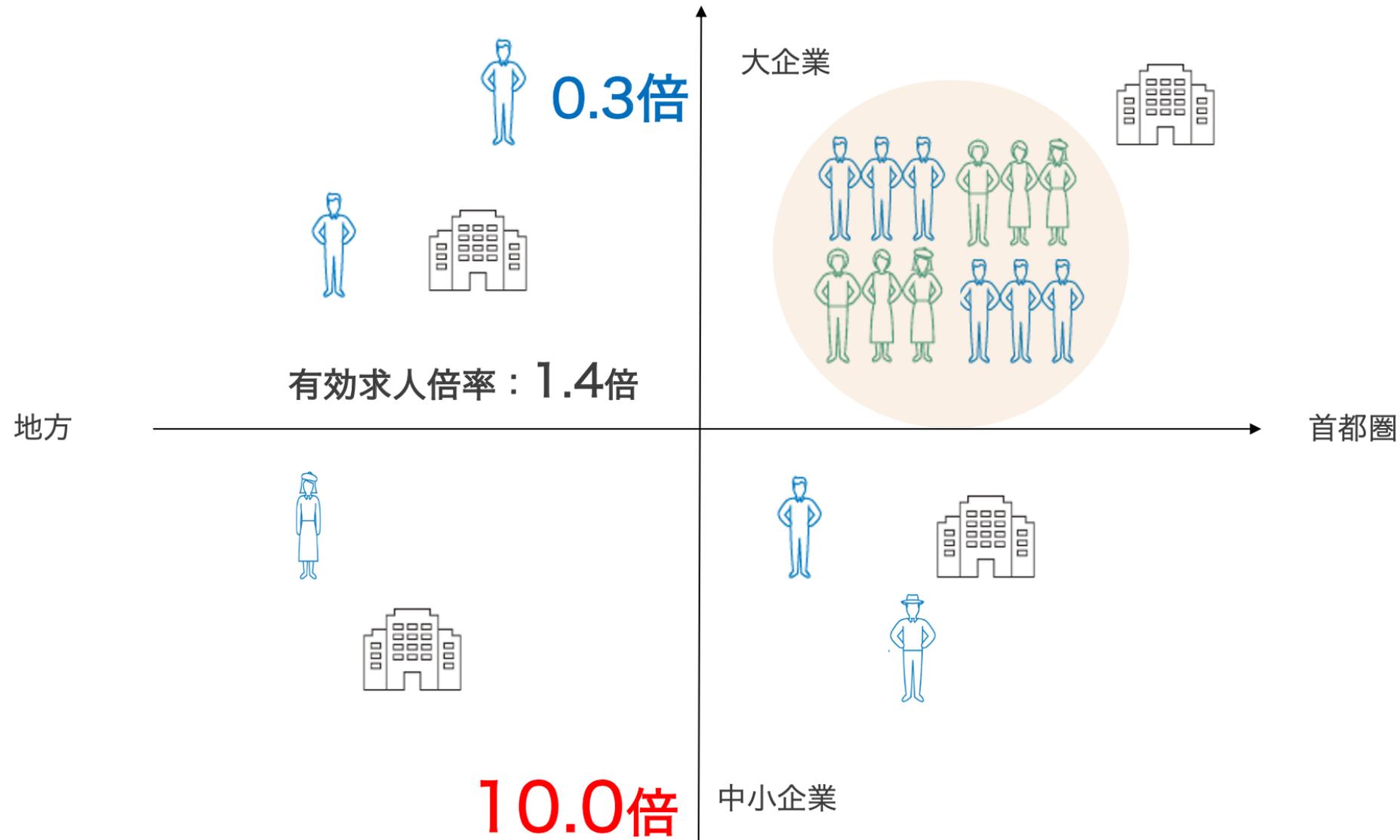
解決に必要な資源



[出典]経営基盤の強化に向けて注力する分野 (日本政策金融公庫 2019年の中小企業の景況見通し より抜粋)

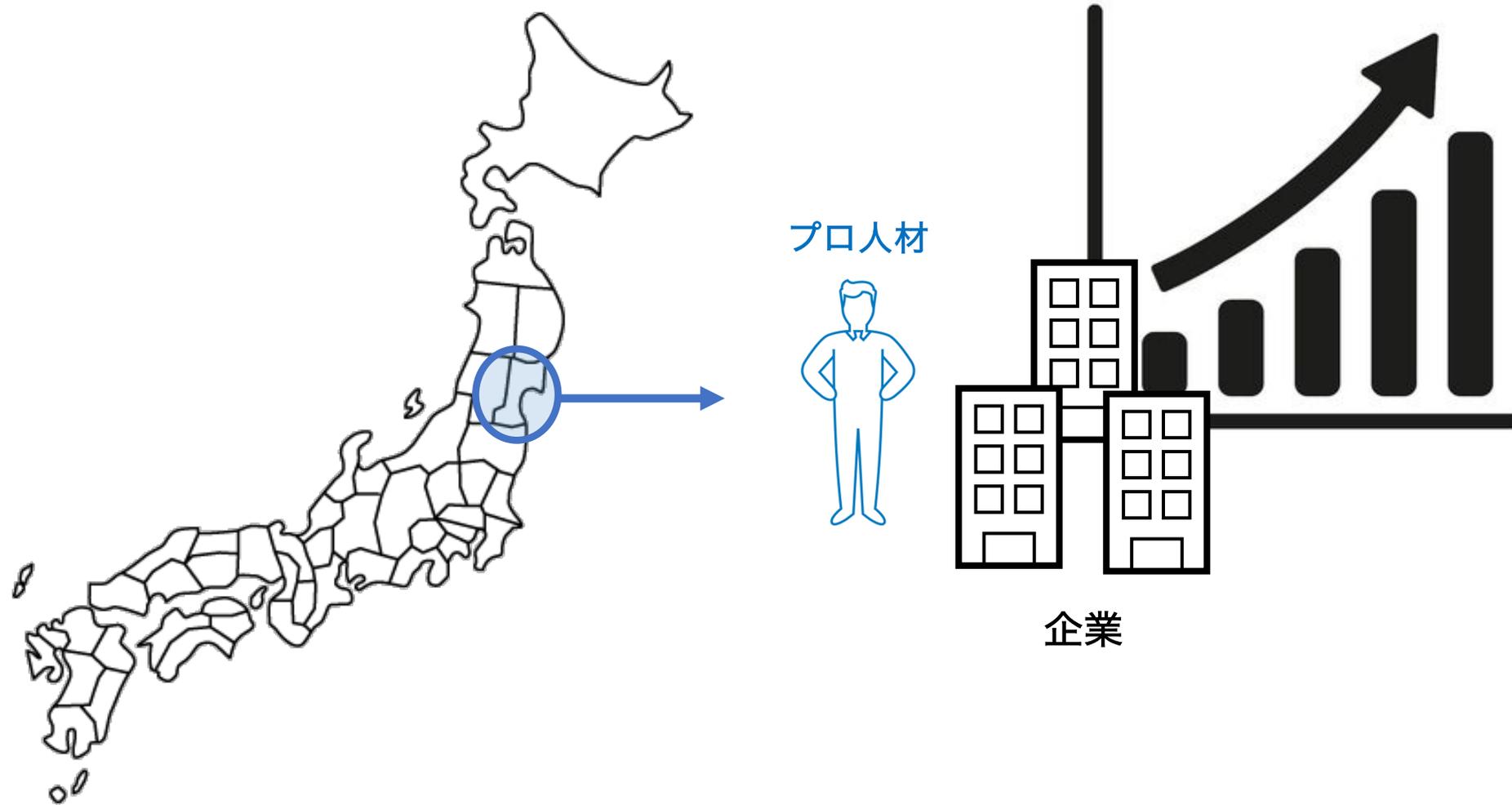
1. 経営革新支援事業に関して | 事業の実施背景 - 人材マーケットに関して

ヒトの雇用を目指すも、大手企業・首都圏に求職者が集中し、地方かつ中小企業での採用は困難。



1. 経営革新支援事業に関して | 本件事業にて仙台市が目標としていること

企業の課題を解決すべく、雇用の枠に捉われない独立したプロ人材を活用し、企業成長、並びに仙台市内の地域活性化を経営革新支援事業にて目指す。



平成30年度から、本件事業を通じて、中小企業の新規事業創出・経営改善等の支援を行い、プロ人材の持つ優れたノウハウや経験を企業へ伝えることで、事業拡大・収益の改善を行っています。

仙台市×サーキュレーション

各年度別の支援企業・支援内容

外部のプロ人材活用

2018年5月18日

【仙台市×サーキュレーション】外部のプロ人材活用で新規事業創出、「地方中小企業のモデルケース」を全国へ発信——仙台市経済局長・遠藤和夫さん



平成30年

平成31年

今野印刷株式会社

- SNS集客のコンサルティング・運用サービスを開発

アンデックス株式会社

- ITソフトウェア開発企業による通信新規事業開発

株式会社KSB

- チャットを活用した介護業界向けマッチングアプリ開発

感動ホームズ株式会社

- 既存事業基盤再構築、新規事業のコンセプト策定

株式会社epi&company

- 地域特化型採用Webマッチングサービスを開発

株式会社さんのう

- 土木事業会社によるものづくり新規事業立ち上げ、営業強化

株式会社ライフブリッジ

- 営業機能立ち上げ、組織強化

1. 経営革新支援事業に関して
2. 令和2年度外部人材を活用した経営革新支援事業に関して
3. サーキュレーションに関して
4. 本件事業の実施スケジュール、並びに応募方法

本年度は、新型コロナウイルスにより影響を受けた中小企業の収益改善、並びにアフターコロナを見据えた新たな収益基盤の創出に向けて、「新規事業立ち上げ支援」「営業支援」「コスト削減支援」を行います。

新規事業立ち上げ支援



営業支援



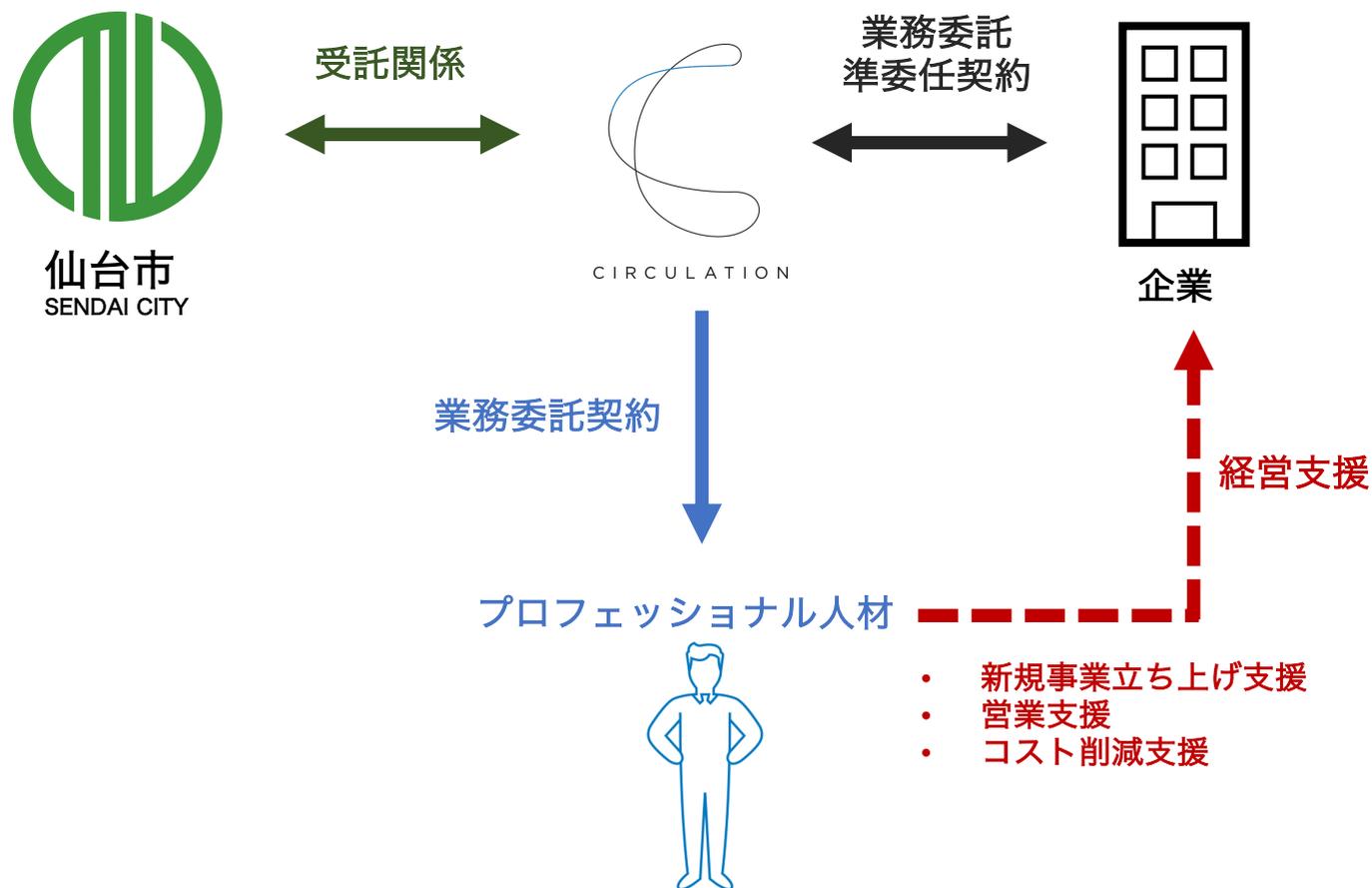
コスト削減支援



2. 令和2年度外部人材を活用した経営革新支援事業に関して | 本年度実施内容

「新規事業立ち上げ支援」「営業支援」「コスト削減支援」を行うにあたり、本件事業を弊社（サーキュレーション）が受託し、参加企業の公募を実施するため、本件説明会を実施いたしました。

実施体制図



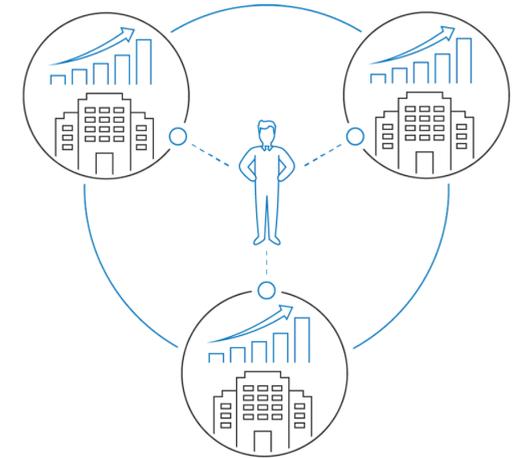
本件事業にご応募するメリット

- ✓ 解決できていない企業課題をプロ人材がサポートをする
- ✓ 経営改善を通じて、持続可能な企業体質のための文化醸成・人材育成に取り組むことが可能
- ✓ 実働中のフォローにかかる人件費・手数料等(250万円程度)を本事業予算にて負担。

1. 経営革新支援事業に関して
2. 令和2年度外部人材を活用した経営革新支援事業に関して
- 3. プロシェアリングに関して**
4. 本件事業の実施スケジュール、並びに応募方法

3. プロシェアリングに関して | 運営会社概要

会社名	株式会社サーキュレーション
設立	2014年1月6日
所在地	本社 東京都渋谷区神宮前3-21-5 サーキュレーションビル ForPro 東北支社 宮城県仙台市青葉区国分町1-4-9 enspace 北信越支社 石川県金沢市本町2-15-1ポルテ金沢 10F 関西支社 大阪府大阪市北区大深町3-1 グランフロント大阪 7F 東海支社 愛知県名古屋市中区錦1-17-13 名興ビルディング2F 中四国支社 広島県広島市南区京橋町1-7 アスティ広島京橋ビルディング 2F 九州支社 福岡県福岡市博多区中洲3-7-24 Gate's中洲 11F
代表	久保田 雅俊
従業員	社員191名(2020年6月時点)
事業内容	<u>プロ人材の経験・知見を活用した経営支援「プロシェアリング」</u>



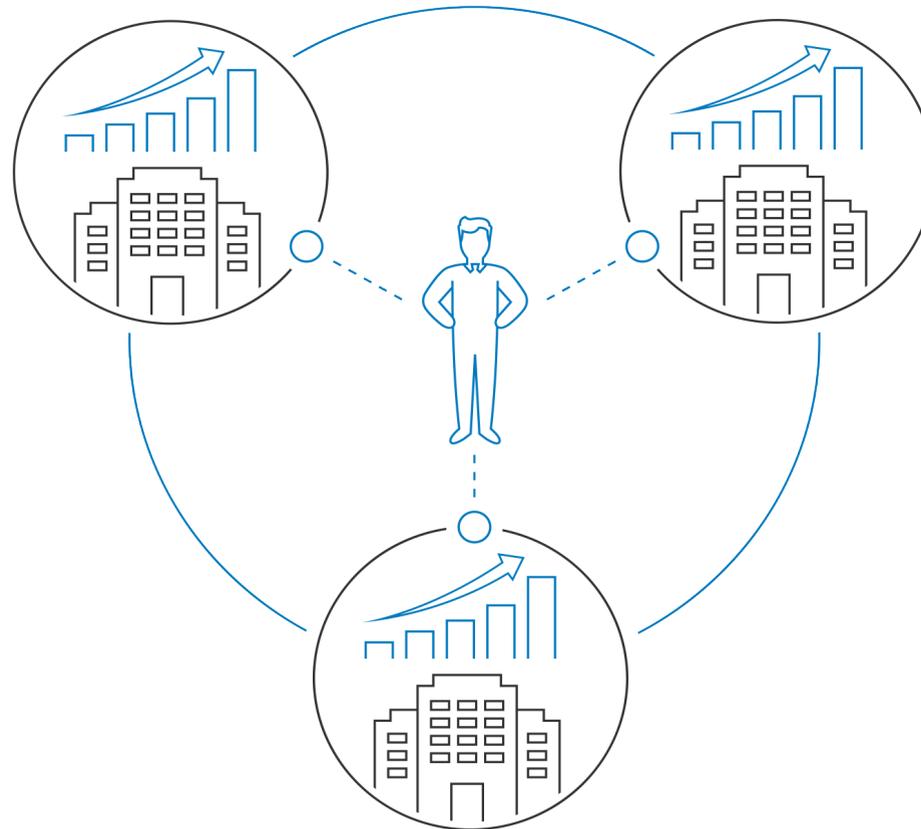
- ・新規事業立ち上げ支援サービス「Open Idea」
 - ・スポットコンサルティングサービス「Open Research」
 - ・CTO/エンジニア/デザイナー支援サービス「FLEXY」
 - ・「人・組織」「成長戦略」の観点から事業承継をサポート「人がつなぐ事業承継」
 - ・1分でフリーランスとして活躍できる可能性がわかる「フリーランス診断」
 - ・テレワークのプロと働く「テレワーク推進サービス」
 - ・専門家チームによるDX推進サービス「DX MONSTERS」 / 「DIGITAL SHIFT MONSTERS」
 - ・副業/複業時代の新しい働き方メディア「nomad journal」
 - ・フリーランス向け福利厚生制度「サーキュレーションベネフィットプラン」
 - ・社会課題解決のためのプロシェアリング「SOCIAL DEVELOPMENT by CIRCULATION」
- 実績 累積決定プロジェクト数 6,332件 / 取引社数 2,126社(2020年6月時点)

- ✓ 「世界中の経験・知見が循環する社会の創造」というビジョンのもと、外部プロ人材の経験・知見を複数の企業でシェアして活用するプロシェアリングサービスを運営。
- ✓ 高い専門性を有する15,000名以上のプロ人材の経験・知見をプロジェクトベースで活用頂くことで、企業の抱える課題の解決、ミッションの達成を支援します。

「雇用の枠に捉われない独立したプロフェッショナル人材」を活用し、企業の成長を目指す。

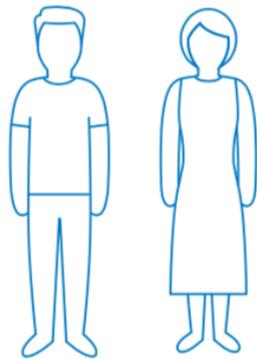
プロシエアリング事業

複数企業で同時に活躍する外部のプロ人材の経験・知見を活用し、
複数の企業を成長させていく成長戦略



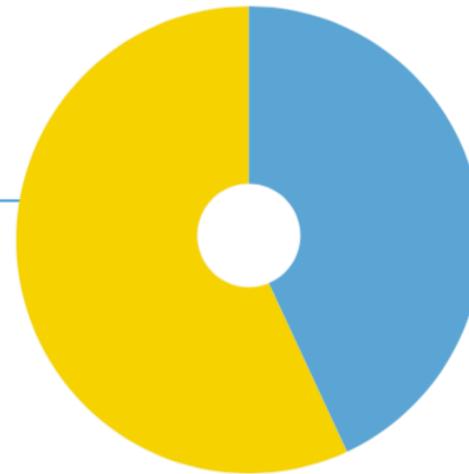
3. プロシエアリングに関して | サーキュレーションで保有するプロフェッショナルリソース

弊社保有の独立した15,000名ビジネスプロフェッショナル人材を活用し、企業が抱える経営課題のテーマに合わせた最適な人材を活用し、経営支援を行います。



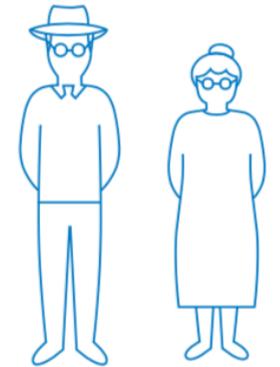
ミドルプロフェッショナル

- ・ベンチャー経営者層
- ・事業会社出身者層
- ・コンサル、外資金融出身者層

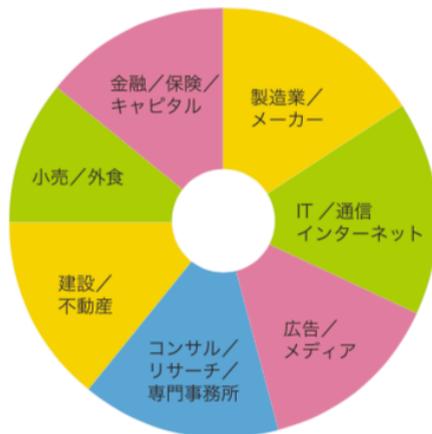


シニアエグゼクティブ

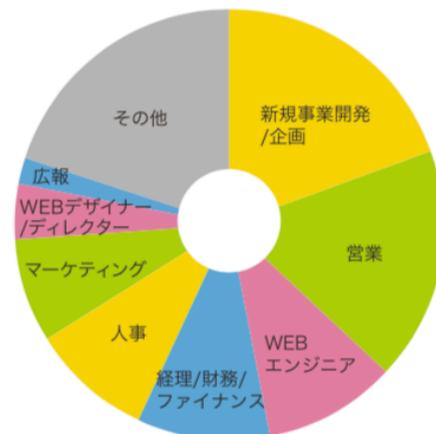
- ・大手市場企業のプロ経営者層
- ・有名企業の戦略に精通したエグゼクティブ
- ・専門領域の技術者層



経験業界



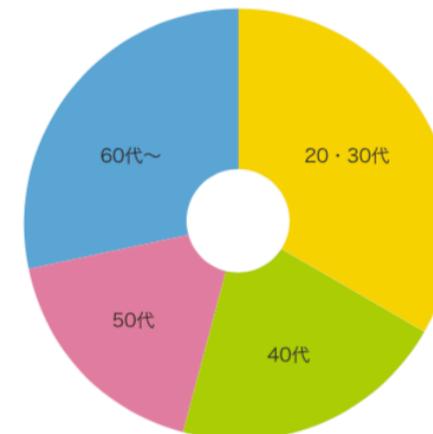
経験職種



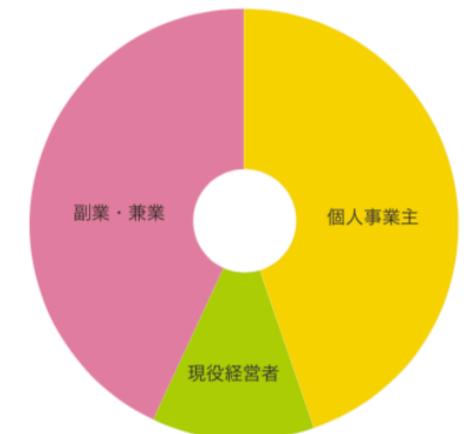
役職



年齢



就業形態





有賀 貞一氏

- SCSK専務取締役、ミスミグループ本社副社長などを歴任後、30社以上の経営支援実績を持つプロフェッショナル。
- 野村総合研究所にて証券総合システムPM、ニューヨーク駐在事務所長を歴任し、最年少取締役就任。
- その後、SCSK専務取締役、CSKホールディングス代表取締役、ミスミグループ本社副社長を経て、2011年にAITコンサルティングを設立。多様な経歴を活かし、IT業界を中心とした30社以上の経営支援実績を持つ。



津島 越朗氏

- リクルートやディー・エヌ・エーで様々な新規事業やグローバルマーケティングに従事し、DeNAロケーションズで代表取締役社長に就任した後、独立。独立後は年間約30社の新規事業立上げ/マーケティング戦略立案/M&A戦略~実行までを支援。手がけた新規事業のメディア掲載多数。
- 得意領域は、テクノロジー(AI、ブロックチェーン、IoT等)による既存産業の革新、効率的にするサービスを主にBtoC向けに、0→1で新規事業企画・開発、拡大(Growth Hack)すること。



澤田 清恵氏

- ソフトバンク人材開発マネージャー、フォリフォリジャパン人事総務部長を歴任。グローバル採用にも精通するプロフェッショナル。ソフトバンクにて、人材開発部マネージャーとして活躍。社員の採用・教育・育成に携わる。
- 社長の後継者育成機関である「ソフトバンクアカデミア」や企業内大学「SBU(ソフトバンクユニバーシティ)」の立ち上げに参画、グローバル採用も担当。採用面接・社員面談(カウンセリング、コーチング)の延べ人数は2万人を越える。ソフトバンク退職後、フォリフォリジャパン人事総務部長を経て、2016年8月に独立。

新規事業立ち上げ支援 | 新規事業（WEBサービス）立ち上げ支援

✓ 企業情報

企業名/事業：今野印刷株式会社（企画・製作・印刷事業）

法人所在地：宮城県

従業員数：46名

✓ 支援内容

- ・現状把握、分析（経営者、従業員へのヒアリング）
- ・SNSマーケティングサービスモデル、運用体制検討・構築、指導
- ・案件毎のアドバイス及びクライアントへの同行提案

✓ プロフェッショナル人材経歴

大学卒業後、大手メーカーにて水中音響センサーの開発に従事。退職後、海外でMBAを取得。その後、コンサルティング会社に勤務し、さらに、カルチュア・コンビニエンス・クラブにてビッグデータ関連のコンサルティング営業を行なった後に独立。

✓ 支援成果

- ・SNSを用いたマーケティング支援業務の立ち上げ
- ・データベース・マーケティングを軸としてDM作成、発送業務の進展
- ・3,000万規模での受注
- ・ネット事業を独立させ子会社の設立

今野印刷さまインタビュー

媒体にこだわらず、本当に有用な提案ができる印刷会社へ



左：今野印刷株式会社 代表取締役 橋浦 隆一氏 右：支援したプロ人材 近藤 英倫氏

会社として今目指しているのは、新規事業のノウハウを社内ですっかり蓄積していくことです。ただ単にSNSを運用するのではなく、データベースマーケティングの視点でWebをどうしていくのか、アクセス解析はどのようなのか、リスティング広告を打つべきなのか、SNSを加えるのかどうかといった戦略から提案できるようになればと思います。我々は印刷業ですからもちろん紙媒体が得意ですが、どの媒体でも勝負できるようにするのが究極的な目標ですね。

最もマーケティングの効果が上がるのは、Webと紙を両方上手く使うケースですから。今後、さらに媒体の形が変わったとしても、人がモノを売りたい、人を集めたいという欲求がなくなることはありません。自分たちの仕

事を「印刷まで」と線引きさえしなければ、写真やテキストがあって、それを広めるという目的は変わらないのです。当社はガラケーの時代からインターネットコンテンツの提供も行っていますし、将来的に新しい端末やメディアが登場したとしても、我々に合った形で効果的に採り入れていくと思います。

今野印刷株式会社 代表取締役社長 橋浦隆一さま インタビュー記事
弊社ホームページ プロシェアリング導入企業事例より抜粋
<https://circu.co.jp/pro-sharing/cases/konno-insatsu/>

1. 経営革新支援事業に関して
2. 令和2年度外部人材を活用した経営革新支援事業に関して
3. プロシェアリングに関して
4. **本件事業の実施スケジュール、並びに応募方法**

	STEP 1	STEP 2	STEP 3	STEP 4
期間	2020年6～7月	2020年8月	2020年9月 ～ 2021年2月	2021年2月下旬 ～ 2021年3月下旬
実施内容	参加企業募集	プロ人材との マッチング	プロ人材との 経営改善	報告会
詳細	<ul style="list-style-type: none"> 事業説明：7/3(金)・7/7(火) 応募締切：7/20(月) 18時迄 企業決定：～7/28(火) 	<ul style="list-style-type: none"> プロ人材との面談 プロ人材決定 	<ul style="list-style-type: none"> キックオフ：9月初旬 プロ人材の経営改善 稼働フォロー 	<ul style="list-style-type: none"> 最終報告会

以下の条件に当てはまる企業が応募可能となります。

応募要件

- ① 仙台市内に本社または主たる事業所を置く企業
- ② 本事業実施期間において、プロ人材とともに経営改善を行うための部署または担当を確保できる企業
- ③ 中小企業者であること（定義は表1を参照のこと）

表1 中小企業者の定義

業種	中小企業者 (下記のいずれかを満たすこと)	
	資本金の額又は出資の総額	常時使用する従業員の数
①製造業、建設業、運輸業 その他の業種(②~④を除く)	3億円以下	300人以下
②卸売業	1億円以下	100人以下
③サービス業	5,000万円以下	100人以下
④小売業	5,000万円以下	50人以下

中小企業庁HPより引用
http://www.chusho.meti.go.jp/faq/faq/faq01_teigi.htm#q1

本件事業へ応募される際は以下書類を**2020年7月20日(月)18時迄**にメール、もしくは郵送にて提出ください。

必要書類

- 企業応募ページよりダウンロードいただき、記載いただく書類
 - ・ 事業申請者の概要
 - ・ 応募シート
 - ・ 暴力団排除に関する誓約書

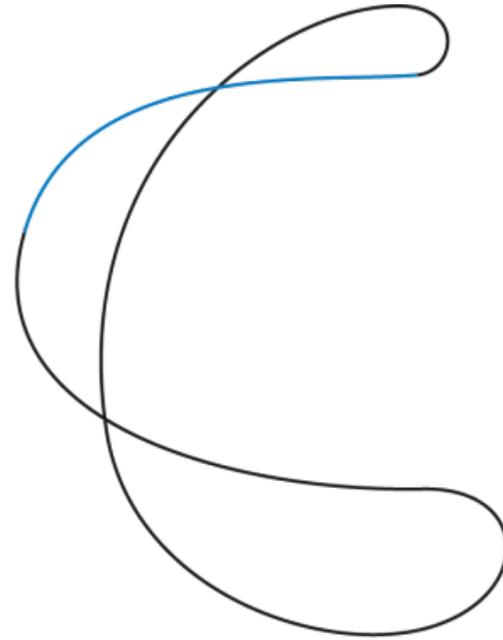
- 企業さまにて、ご準備いただく書類
 - ・ 定款
 - ・ 過去2年間の貸借対照表、損益計算書（収支決算書）
 - ・ パンフレットその他機関の概要が分かる資料
 - ・ 仙台市内に主たる事業所があると分かる書類（仙台市が本社の場合不要）

- 仙台市へ貴社にて申請いただき、交付される書類
 - ・ 仙台市、市税の滞納が無いことの証明書

上記書類を各1部ずつ、計8部

送付先

外部人材による中小企業の経営革新支援事業 事務局
株式会社サーキュレーション 担当：横谷（よこや）・東谷（ひがしだに）
〒980-0803 宮城県仙台市青葉区国分町1-4-9 enspace
Tel : 03-6256-0467
Mail : info.sendai@circu.co.jp



C I R C U L A T I O N